

RECRUIT BOOK

会社案内

これまでの学情を

超えていけ。

筋書きのない

未来をつくろう。

つくるのは、未来の選択肢

学情

GAKUJO

東証プライム上場

<https://company.gakujo.ne.jp/>



Purpose

つくるのは、 未来の選択肢

これからを担う若い世代が、
自分自身がどうなりたいか描ける。
ありたい姿、なりたい像を実現するために、
リアルな情報にアクセスできる。

これからの未来を担う人々が、自分の可能性を信じ、
何度でも挑戦できる社会はきっと明るい。

自身の存在意義を感じられる人々が、
社会をより良くするための活動を通して、
イノベーションを興し、地球に、隣人に、
やさしい社会を創っていく。

学情はこれまでも、「まだ世の中にない」サービスを展開し、
「働く」「キャリア」の新しいスタンダードを創ってきた。

新しい発想と、確かな情報で、
働く人と日本を、豊かに。元気に。

Philosophy

基本理念

私達は仕事を通して社会のお役に立つ企業づくりをめざします。

経営理念

明日の栄光を信じ熱い心で情報業界のパイオニアをめざして。

- 一、高い見識を持ち正々堂々と営業致します。
- 一、チャレンジ精神を持ちつづけ失敗を恐れません。
- 一、時代のニーズにあった商品を企画開発し提案致します。
- 一、良い商品とともに良い社員を誠心誠意お届けします。
- 一、お客様との共歓共苦が願いです。

Top Message

株式会社学情は創業以来、「誠心誠意」「共歓共苦」の精神を大切にし、「社会のお役に立つ企業づくり」をめざしてきました。
学生・求職者、企業そして、社会のお役に立つために、
まだ世の中にないサービスを生み、新しいスタンダードを創造。

皆さんが当たり前に使っている就職情報サイトや
合同企業セミナーも学情が日本で初めて生み出したものです。

そして創業45周年を迎えた2022年を第二創業期と位置づけ、
これまで当社が大切にしてきた想いや価値観、社会から期待されていることを
改めて言語化するために「パーパス」を制定しました。

不確かな時代だからこそ、主体的にキャリアを形成するために
信頼できる「情報」が必要不可欠です。

学生の皆様をはじめ若い世代に1つでも多くの選択肢を示すことで、
これからを担う世代と、企業、社会の未来に貢献していきます。

代表取締役社長 中井大志

業界初

合同企業セミナー

就職情報サイト

20代向け転職サイト

世の中のスタンダードを創出。

今やあたり前となった合同企業セミナー、就職情報サイトも学情発。

同業他社が思いつかない様々なサービスを

これまでもこれからも生み出していきます。

6つの No.1

あさがくナビ
朝日学情ナビ

RE就活

RE就活 転職博 **RE就活** エージェント

スカウト型就職サイト会員数No.1の「あさがくナビ」、

20代専門転職サイトNo.1の「Re就活」など、4つのサービス・6項目でNo.1の評価を獲得。

メディアごとの特性を最大限に活かしたサービスを提供し、学生・20代から圧倒的な支持を集めています。

これからも新時代の通年採用ニーズを的確にとらえ、企業と若手求職者をつなぐ、価値あるマッチングを実現させていきます。



社会 貢献性

45年以上の実績

大学・国・自治体からの高い信頼

就職情報事業は大学をはじめ学校の就職課・キャリアセンターからの信頼は必須であり、参入障壁の高い事業です。その中でも学情は特に新卒学生・20代の若手社会人へキャリアの選択肢を示し、より豊かな社会の実現に貢献しています。

また、培ったノウハウを活かし経済産業省や中小企業庁、地方自治体が実施する雇用対策事業を数多く受託。就職氷河期世代の就職支援、外国人材活用支援、女性への就労支援などにも取り組んでいます。近年ではコロナ禍の雇用対策事業の他、ウクライナ避難民等の就労支援も担っています。

SUSTAINABLE
DEVELOPMENT GOALS



経営の 堅実性

自己資本率約90%

朝日新聞と資本業務提携

東証プライム上場/経団連加盟

2006年、業界で初めて東証一部上場（現在は東証プライム市場に上場）を果たし、2011年に日本経済団体連合会（経団連）に入会。2013年には朝日新聞社・朝日学生新聞社との資本業務提携を結び、経営資源や経営ノウハウ等の相互提供を通じて企業価値の向上に取り組んできました。

就職情報サイト「あさがくナビ」では、朝日新聞の質の高いコンテンツを提供することで学生の成長をサポートしています。

事業の 革新性

2年間で16のサービスをリリース

リアル×オンラインのハイブリッド

コロナ禍で急激に進んだ就職活動のオンライン化に伴い、オンラインによる合同企業セミナーをスタート。「企業の雰囲気を知りたい」「人事担当者や社員と直接話したい」という声の高まりには、万全の感染症対策の下で開催する少人数制イベントをリリースして対応しました。また、動画での情報収集に長けたデジタルネイティブ世代にあわせ「企業の雰囲気を体感できる動画」サービスとしてJobTubeを生み出しました。この2年間で新たに16種類ものサービスを世の中に届けています。



JobTube スカウト

JobTube Lite



JobTube Studio

JobTube パンフレット

JobTube プロフェッショナル



あさがくナビ ドリームパック

あさがくナビ 就活エージェント

あさがくナビ [少人数制]スカウト型就職イベント
就活サポート meeting

あさがくナビ Web 就職博

あさがくナビ Web インターンシップ博

RE 就活 [少人数制]スカウト型転職イベント
転職サポート meeting

RE 就活 Web 転職博

20代の「働く」にもっと自由な選択を //
20代の働き方研究所

フィールドセールス部門

リクルーティングアドバイザーとして
企業や法人の採用成功を、
高いコンサルティング能力と豊富な商品群で支援

キャリアサポート部門

全国で大学などの学校と連携。
キャリア支援ガイダンスなどを通じ学生の就職活動をサポート

Web事業推進部門

あさがくナビ・Re就活をはじめ、
様々なWebメディアの設計開発のほか、
ユーザーを増やすためのWebマーケティングなどを担当

企画制作部門

企業の採用活動に必要な不可欠な
採用HP、パンフレット、採用動画の企画から制作を担当

営業戦略室

より効率的な営業活動のため、
様々なセールス施策を立案・実行。
その他、フィールドセールス部門の
社員教育など人材開発を担う

管理部門

社員の採用・育成のほか、
経理・法務・総務といった会社全体の運営を担う。
コンプライアンスの遵守や
社員がより働きやすくなる環境を整備

エージェント部門

キャリアアドバイザーが
面談を通じ企業と学生・求職者の
ベストマッチングを実現。
年間数千名の就職・転職をサポート

パブリックサービス部門

国や自治体などの雇用対策事業の運営を担う。
外国人や女性の就労支援など、
幅広い社会問題を解決

企画部門

情報システム関連の業務を担当。
個人情報データの管理のほか、
業務効率化を図る社内DXの推進など
幅広く会社運営の円滑化を実現

セールスマーケティング部門

商品・サービスのPR、マーケティング、
インサイドセールスのほか、カスタマーサクセスなど、
販売促進・顧客満足度向上の施策を立案・実行

グローバル採用支援室

主に日本に留学している
外国人留学生の就職活動を支援。
日本企業と外国人留学生のベストマッチングをサポート



フィールドセールス部門

お客様の採用のすべて、
さらにそれ以上を
任せてもらえる存在へ

本社 / フィールドセールス本部 第1部
サブマネージャー

採用が難しいと言われる今、企業は様々な採用課題を抱えています。そういった企業に対して、採用手法を企画立案しながら課題解決に向けてのフォローをしていくことが私たちの使命です。そんな中で私が一番印象に残っている仕事は、ある企業の採用プロデュースの案件。「これだけの金額で採用を任せるから、何とかしてほしい」と言われました。私は会社説明会に来るまでの『集客』の部分と来てからの『魅力付け』の部分での課題を感じました。まず学生がなかなか集まらない、そして説明会後に選考辞退されることが多い、という課題です。そこで私はあさがくナビや就職博で集客部分の課題解決を提案し、採用パンフレット、HPの一新さらに採用動画の導入を提案して企業の魅力付け部分の課題解決を提案しました。その際、企業の求める人物像やターゲットをしっかりとヒアリングし、それに合った原稿、写真、内容を考えました。その結果、集客は大成。会社説明会に来る学生は増大し、その後の選考辞退も減少しました。このように、クライアントに寄り添って採用支援を行っています。

1日のスケジュール

8:30	出社 メールチェック
9:15	チームミーティング 今日の予定確認
10:00	チーム員の提案書確認
11:00	原稿制作担当とRe就活原稿についてミーティング
12:00	昼食
13:00	A社訪問
15:00	B社訪問(チーム員の同行)
17:00	C社訪問
18:30	訪問企業先から直帰



エージェント部門

20代社会人のカウンセリングで
人生の岐路をサポートする

本社 / エージェント事業部
チームリーダー

現在私はエージェント事業部のチームリーダーとして、チームマネジメントを行いながら企業への訪問、求職者との面談をしています。Re就活を運営している学情のエージェントだからこそ、「初めての転職」の方が非常に多いです。そういった求職者と一緒に悩み、面接を突破できるようにサポートし、その方の志向性、理想の働き方に合った企業を紹介していきます。入社が決まった時には求職者と共に喜び、人生をサポートした、と実感できます。さらに企業からも「良い方を紹介してくれてありがとう」と声を掛けられる仕事です。求職者と企業、双方から感謝されとてもやりがいを感じることができています。

私は入社後、パブリックサービス事業部に所属し、公的案件に携わっていました。その後1年でエージェント事業部に異動し、早6年。現在はより就活生、求職者の人生の選択に寄り添える仕事としてやりがいを感じています。



1日のスケジュール

8:45	出社 打ち合せ
9:15	メールチェック 今日の予定確認
10:00	選考の日程調整 求職者への連絡
11:00	求職者との面談
12:00	昼食
13:00	求職者との面談
15:00	求職者との面談
17:00	ミーティング
18:00	求職者からの相談対応 書類選考資料準備
19:30	退社





Web事業推進部門

若手社員でも 発信できる環境があるから チャレンジできる

本社／Web事業推進部
係長

「あさがくナビ」「Re就活」のWebサイトのプロモーションやコンテンツ制作など、サイト運営に携わっています。Web媒体は会社としても注力しており、会議には役員も参加するのですが、運営の現場として意見を発信できるのは貴重な体験だと思っています。またしっかりと考えられたアイデアであれば、「やろう」と行動に移すことができるスピード感も、様々な仕事にチャレンジできる環境だからこそ感じています。特に「Re就活」のCMをテレビで見ると、多くの方に使ってもらえることにとてもワクワクしています。私は現在の仕事を通じて、自分の考えを持ちながらも相手の目線に立つことが重要だと考えるようになりました。ユーザーがどんな思いで学情のサービスを利用するのかを考えずに仕事をすることはできません。自分が感じたこと、疑問に思ったことは忘れず、同時に相手の目線に立って仕事ができる人は、広い視野を持つことができる人だと思います。私もそんな人に近づけるようこれからも成長していきたいと思っています。

1日のスケジュール

8:45	出社 メールやチャットチェック
9:15	朝礼 レポート集計
11:00	協力会社とプロモーション 施策の打合せ
12:00	休憩
13:00	Re就活のサイト改修の進行
14:30	公式 Twitterやサイト内の コラム更新
16:00	求職者アンケート分析や 調査レポートのまとめ
18:30	帰宅



管理部門

入社から一人前になるまで、 人生を背負う覚悟、責任

本社／管理部
総務人事教育課 係長

管理部門の仕事は様々ありますが、私は主に「採用」と「社員教育」をメインに行っています。新卒・中途採用においての説明会や面接の対応、社員の戦力化に向けた教育も担当しています。その方の人生を大きく左右することになる「就職」「転職」に携わっているため、応募者1人ひとりに丁寧な対応を心がけています。責任の重大さも感じています。また「採用で会社が変わる」と言われるくらい採用は重要で、どういった方を採用するかによって会社は大きく変わっていきます。会社が今後成長していくかどうか左右される仕事を担っているのがやりがいは抜群です。通年採用、グローバル化などで採用の方法が変わりつつある今、自社商品を使ってどう採用していくか、という戦略も考え、第二創業期を迎えた当社に貢献していきます。

採用、教育以外にも、あさがくナビやRe就活の掲載企業が掲載基準を満たしているかチェックする原稿審査業務や、社内ワークフローの改善などを行っています。

その他管理部門のメンバーは労務管理、経理業務、自社ビルの管理、全社社員集会などの社内行事や株主総会といった大きな行事の準備などを行っています。



1日のスケジュール

8:45	出社 メールやチャットチェック
9:15	朝礼 応募者の確認
10:00	新卒採用面接
12:00	休憩
13:00	中途採用面接
15:00	会社説明会用資料作成、 学内企業説明会の準備
18:00	若手社員との人事面談
19:00	帰宅



活躍支援

幹部候補育成プロジェクト

20代・30代の社員を中心に幹部候補となる人材を育成するプロジェクト。座学研修だけではなく、経営層への提案・承認を受けた案件の実施まで一貫して行っています。
2018年から開始した本プロジェクトでは、社内DX化の推進や新規事業の立案を行っています。

表彰制度

様々な能力を持つ社員にスポットが当たるよう、各種表彰を実施しています。
全社員を対象にした「社長賞」をはじめ、「成績優秀者表彰」や優れた求人広告を表彰する「広告大賞」、優れた採用動画を表彰する「JobTube 大賞」など様々な角度から表彰を行っています。

新規事業コンテスト

(G.S.P:Gakujo Start up! Program)

新規事業を提案できるコンテストを年に1回の頻度で開催しています。入賞した事業の提案者は、就業時間の20～30%を事業開発に充てることができます。予算や人員面でもバックアップし、自分が提案した新規事業のリリースはもちろん、その後の拡大まで一貫して支援しています。
『人事の図書館』『Re就活WOMAN』『20代の働き方研究所』をリリースしました。

 **人事の図書館**
magazine

Re就活WOMAN

20代の働き方研究所

その他、若手社員の活躍を支援する「インストラクター制度」、国家資格であるキャリアコンサルタントなど様々な資格取得支援制度などを通じ、社員の活躍を支援しています。

長く働き続けるための支援制度

Tokyo 3years Challenge!

「東京で仕事をし、その経験を地元に戻元したい」「マーケットの大きな東京で働きたい」「商品開発やコーポレート関連の業務に挑戦したい」などの希望をもつ社員が、3年限定で本社勤務に挑戦できる制度。
3年後に元の拠点にもどるか、本社勤務を継続するか選択可能となっています。
働く環境を変えたり、違う職域の仕事に挑戦することで、長期的なキャリア形成を実現しています。

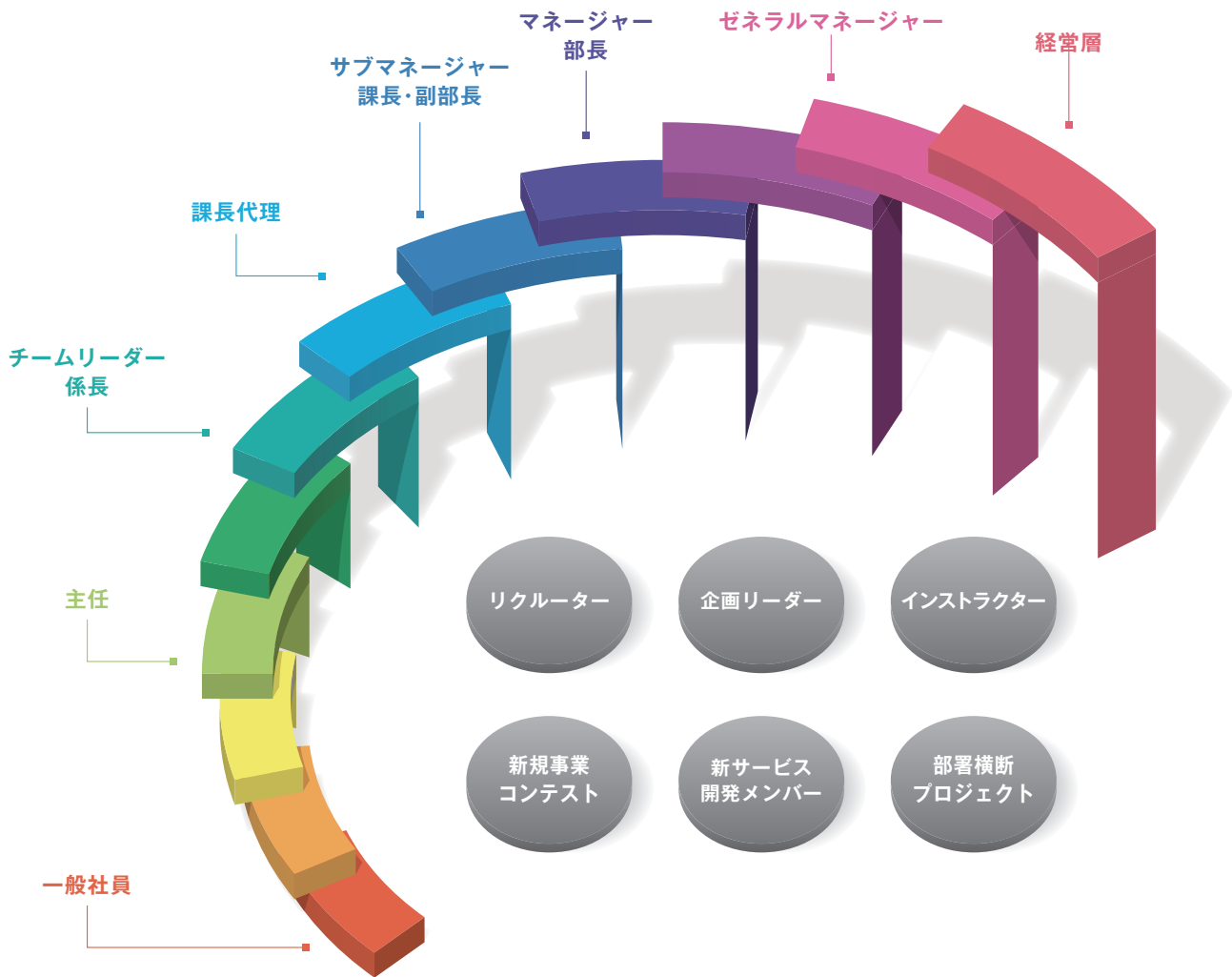
**Tokyo
3years
Challenge!**

スマートキャリア制度

自身の生活をより充実させるための制度。原則定時での退社のほか、一部業務が免除される制度です。就業後にスキルアップのためにスクールに通う社員や、子育てなどの時間を確保したい社員が活用しています。

その他、異動申請制度や時短勤務制度、資格取得支援制度などを用意し、社員が永く安心して働くことができるよう、支援しています。

キャリアパス Career Path



学情では年次に関わらず実績や意欲を重視して
様々なポジションに挑戦できる機会を用意しています。

フィールドセールス部門 主任・企画リーダー・インストラクター

東京は非常にマーケットが大きく、
様々な企業の採用支援に関わる機会が
あります。採用の課題も多岐にわたります
が、そのぶん、やりがいも大きいです。



フィールドセールス部門 (Web 広告制作担当) 主任・新サービス開発メンバー

あさがくナビやRe就活は企業と求職者を
結ぶ大切なメディアです。1社1社の求人
情報がよりリアルに伝わるよう思いを込め
て制作しています。

フィールドセールス部門 サブマネージャー・企画リーダー 部署横断プロジェクト

業界初のサービスを多数展開する学情が、
さらに飛躍するために部下をマネジメント
しつつ、自らも第一線で企業の採用支援を
続けています。



パブリックサービス部門 課長代理

国の雇用対策事業を担う存在として、責任
のある仕事を任される喜びを感じていま
す。社会貢献性の高い仕事です。

エージェント部門 キャリアコンサルタント

会社の支援を受けつつ国家資格である
キャリアコンサルタントの資格を取得しまし
た。多くの求職者のキャリアの悩みを解決
しつつ、企業との最適なマッチングを目指
しています。



キャリアサポート部門 主任

結婚・出産を経て現場復帰。1人でも多く
の学生にあさがくナビを使ってもらえるよ
う、日々奮闘しています。

フォトギャラリー Photo Gallery



プロフィール Profile

本社所在地 東京 〒100-0006 東京都千代田区有楽町1-1-3 東京宝塚ビル7階
 大阪 〒530-0001 大阪市北区梅田2-5-10 学情梅田コンパス
 創業 1976年
 代表者 代表取締役社長 中井大志
 加盟団体 一般社団法人日本経済団体連合会

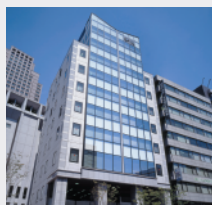
資本金 15億円
 売上高 62億2,200万円(2021年10月期)
 株式上場 東京証券取引所プライム市場
 従業員数 300名

TOKYO



(本社)
 〒100-0006
 東京都千代田区有楽町1-1-3
 東京宝塚ビル7階
 TEL(03)3593-1500(代)

OSAKA



(大阪本社)
 〒530-0001
 大阪市北区梅田2-5-10
 学情梅田コンパス
 TEL(06)6346-6830(代)

NAGOYA



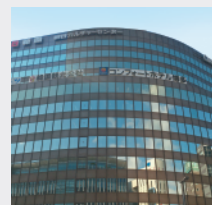
(名古屋支社)
 〒460-0008
 名古屋市中区栄2-3-6
 NBF名古屋広小路ビル8階
 TEL(052)265-8121(代)

KYOTO



(京都支社)
 〒600-8008
 京都市下京区四條通烏丸東入ル長刀鉈町8
 京都三井ビルディング3階
 TEL(075)213-5611(代)

FUKUOKA



(福岡支店)
 〒812-0011
 福岡市博多区博多駅前2-1-1
 福岡朝日ビル8階
 TEL(092)477-9190(代)

つくるのは、未来の選択肢

学情
GAKUJO
 東証プライム上場

45 YEARS
 ANNIVERSARY
 おかげさまで、創業45周年

女性活躍推進法
 プライム
 10820003(12)

「大阪市女性活躍リーディングカンパニー」に認定されました。



学情は、2015年12月1日付(2021年12月1日更新)で大阪市より女性が活躍し続けられる組織づくりや仕事と生活の両立支援等について積極的に推進している企業として、「大阪市女性活躍リーディングカンパニー」の認定を受けました。今後もより一層女性社員が活躍できる組織づくり、及び人材育成をはかってまいります。

自然を大切にする企業は、人を大切にする企業です。



公益財団法人森林文化協会の会員として、自然環境保全活動を支援しています。今後も人と自然環境とが共生していく社会づくりをサポートする等、幅広い社会貢献活動も行っています。

通年採用のプロフェッショナル

様々なメディアを通じ、学生・求職者の就職・転職、企業の採用を支援しています。

Webメディア



あさがくナビ
朝日学情ナビ



RE就活

合同企業セミナー



あさがくナビの就職博
Super Business Forum
インターンシップ博



RE就活 転職博

オンライン合同企業セミナー



あさがくナビ Web 就職博
あさがくナビ Web インターンシップ博



RE就活 Web 転職博

少人数制スカウト型イベント



あさがくナビ [少人数制]スカウト型就職イベント
就活サポートmeeting

RE就活 [少人数制]スカウト型転職イベント
転職サポートmeeting

職場体感型動画



JobTube **スカウト**

JobTube **Lite**



JobTube **Studio**

JobTube **パンフレット**

JobTube **プロフェッショナル**

エージェントサービス

あさがくナビ 就活エージェント

RE就活 エージェント

